

PROGRAMME DE FORMATION

CADRE JURIDIQUE

Maîtrise la relation commerciale
et sécurise tes contrats

2 jours

Public visé : Entrepreneurs, dirigeants, indépendants

Prérequis : Aucun

Objectifs généraux : Intégrer les obligations contractuelles et professionnelles du contrat d'entreprise, se familiariser avec les documents juridiques contractuels

Objectifs pédagogiques :

- Comprendre les obligations légales en matière de relation commerciale
- Sécuriser ses contrats et documents commerciaux pour éviter les litiges
- Mettre en place des procédures de recouvrement adaptées
- Gérer efficacement les impayés et litiges commerciaux

Durée : 14h00

Délai d'accès : 72 heures avant le début de la formation

Tarifs : 800 € HT + 50 € HT de frais de dossier (soit 1 020 € TTC)

Méthodes pédagogiques : Méthodes théoriques et pratiques

Modalités d'évaluation : QCM et mises en situation

Accessibilité : Personnes à mobilité réduite



PROGRAMME DE FORMATION

Cette formation va te permettre d'intégrer les obligations contractuelles et professionnelles du contra d'entreprise.

Elle va également te permettre de te familiariser avec les documents juridiques et contractuels afin de sécuriser ta relation commerciale.

MAÎTRISE LA RELATION COMMERCIALE ET SÉCURISE LES CONTRATS

- **Les fondamentaux de la relation commerciale**
- **Sécuriser les documents commerciaux** : les CGV, le devis, facturation et acompte
- **Prévention des impayés et recouvrement** : phase précontentieuse, recouvrement amiable et recouvrement juridique



Pour plus d'information :
formation@territoireentrepreneurs.com
07 45 06 68 59

Territoire d'Entrepreneurs, Organisme de formation
SIRET 928 732 205 00010
Déclaration d'activité enregistrée sous le N°75331695733
auprès du préfet de région Nouvelle-Aquitaine