

# PROGRAMME DE FORMATION

## CADRE JURIDIQUE

Maîtrise la relation commerciale  
et sécurise tes contrats

2 jours

**Public visé :** Entrepreneurs, dirigeants, indépendants

**Prérequis :** Aucun

**Objectifs généraux :** Intégrer les obligations contractuelles et professionnelles du contrat d'entreprise, se familiariser avec les documents juridiques contractuels

**Objectifs pédagogiques :**

- Comprendre les obligations légales en matière de relation commerciale
- Sécuriser ses contrats et documents commerciaux pour éviter les litiges
- Mettre en place des procédures de recouvrement adaptées
- Gérer efficacement les impayés et litiges commerciaux

**Durée :** 14h00

**Délai d'accès :** 72 heures avant le début de la formation

**Tarifs :** 800 € HT + 50 € HT de frais de dossier (soit 1 020 € TTC)

**Méthodes pédagogiques :** Méthodes théoriques et pratiques

**Modalités d'évaluation :** QCM et mises en situation

**Accessibilité :** Personnes à mobilité réduite



TERRITOIRE  
D'ENTREPRENEURS

# PROGRAMME DE FORMATION

Cette formation va te permettre d'intégrer les obligations contractuelles et professionnelles du contra d'entreprise.

Elle va également te permettre de te familiariser avec les documents juridiques et contractuels afin de sécuriser ta relation commerciale.

## MAÎTRISE LA RELATION COMMERCIALE ET SÉCURISE LES CONTRATS

- **Les fondamentaux de la relation commerciale**
- **Sécuriser les documents commerciaux** : les CGV, le devis, facturation et acompte
- **Prévention des impayés et recouvrement** : phase précontentieuse, recouvrement amiable et recouvrement juridique



Pour plus d'information :  
[formation@territoireentrepreneurs.com](mailto:formation@territoireentrepreneurs.com)  
07 45 06 68 59

Territoire d'Entrepreneurs, Organisme de formation  
SIRET 928 732 205 00010  
Déclaration d'activité enregistrée sous le N°75331695733  
auprès du préfet de région Nouvelle-Aquitaine