

PROGRAMME DE FORMATION

DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

Stratégie Commerciale :
Poser le cadre de son
modèle d'affaires

1 jour

Public visé : Entrepreneurs, dirigeants, indépendants

Prérequis : Aucun prérequis nécessaire sur cette formation

Objectifs généraux :

- Affiner ton modèle d'affaires
- Renforcer ton positionnement
- Optimiser ton approche commerciale pour atteindre tes objectifs de croissance

Objectifs pédagogiques :

- Structurer ta stratégie commerciale avec des outils concrets
- Identifier tes différenciateurs stratégiques sur ton marché
- Optimiser ton modèle d'affaires pour maximiser ton impact
- Préparer ta stratégie alignée sur tes objectifs

Durée : 7h00

Délai d'accès : 72 heures

Tarifs : 400 € HT + 50 € HT de frais de dossier (soit 540 € TTC)

Méthodes pédagogiques : Méthodes expositives, démonstratives et actives

Modalités d'évaluation : Etudes de cas, mises en situation et quiz interactif

Accessibilité : Personnes à mobilité réduite



PROGRAMME DE FORMATION

Dans un environnement concurrentiel en constante évolution, il est crucial d'avoir une stratégie commerciale claire et efficace. Cette formation te permettra d'affiner ton modèle d'affaires, de renforcer ton positionnement et d'optimiser ton approche commerciale pour atteindre tes objectifs de croissance.

STRATÉGIE COMMERCIALE : POSER LE CADRE DE SON MODELE D'AFFAIRES

Comprendre et Structurer sa Stratégie Commerciale

Découvrir son environnement commercial

- Les étapes clés d'une stratégie commerciale efficace
- Cartographier son marché
- Les outils stratégiques indispensables
- Définition d'un parcours client optimal

Construire et Déployer son Modèle d'Affaires

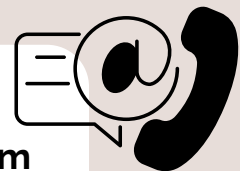
Outils et Démarches pour une Stratégie Commerciale Performante

- Affiner son positionnement
- Les bases d'une proposition de valeur impactante
- Choisir les bons outils pour piloter sa stratégie
- Évaluer son positionnement

Optimisation et Challenge de son Modèle d'Affaires

- Les blocs d'un Business Model solide
- Ajuster son modèle pour mieux répondre aux attentes du marché

Pour plus d'information :
formation@territoireentrepreneurs.com
07 45 06 68 59



Territoire d'Entrepreneurs, Organisme de formation
SIRET 928 732 205 00010
Déclaration d'activité enregistrée sous le N°75331695733
auprès du préfet de région Nouvelle-Aquitaine